



Vertrieb Wärmepumpen- systeme (m/w)

Schwerpunkt Privatkunden

Benefits?
Wir sind zeit-
gemäß, individuell
und offen für
Neues!

Vertriebsingenieur/in, HKLS-Vertrieb, Verkaufsprofi, Sales-Manager/in

Deine Aufgaben

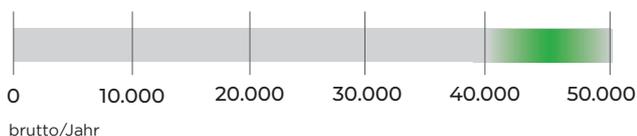
- Beratung und Verkauf von hochwertigen Wärmepumpensystemen
- Schwerpunkt auf Privatkunden, B2B möglich
- Schnittstellenfunktion zwischen Kunden und Projektleitung
- Kontinuierliche Marktbeobachtung im Verkaufsgebiet
- Pflege von Partnerschaften mit Lieferanten und Partnern

Dein Profil

- Abgeschlossene technische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung (Lehre, HTL oder FH/Uni), oder Erfahrung im HKLS-Bereich
- ein Quereinstieg aus verwandten Branchen ist bei entsprechender Qualifizierung möglich
- Erfahrung in Vertriebsaktivitäten für Privatkunden wünschenswert
- organisierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- authentisches, sympathisches Auftreten
- offen und kommunikativ im Umgang mit Kunden und Kollegen

Gehaltsspiegel

Wir bieten ein faires, marktkonformes Gehalt, abhängig von Qualifikation und Erfahrung.



Arbeitsumfeld

- Qualität und Zuverlässigkeit stehen bei uns an erster Stelle – wir arbeiten mit Profis
- zukunftsorientierte Branche mit sicherem Arbeitsplatz
- kurze, unkomplizierte Entscheidungswege
- Wertschätzung durch Kunden und Kollegen
- aktives Mitgestalten als Fachexperte
- Kommunikation auf Augenhöhe, vom Lehrling bis zum Chef
- Smartphone, Laptop und Firmen-Kfz

Bewirb dich, wenn

- ... du ein Verkaufstalent bist, und Interesse und Freude an Beratung und Vertrieb hast
- ... du für HKLS-Ideen brennst und dafür das passende Umfeld suchst
- ... du dir einen attraktiven Job mit flexiblen Rahmenbedingungen wünschst
- ... du deine Fachkompetenz ausbauen und von der Baustelle oder dem Service in den Vertrieb wechseln möchtest

Kontaktiere uns!

- unkompliziert per One-Click-Bewerbung auf www.mitterhuemer.at/jobs
- oder per E-Mail an jobs@mitterhuemer.at

Deine Ansprechpartnerin:

Bettina Mayr
07252/799 135
jobs@mitterhuemer.at